

Réussir vos négociation achats

La négociation est souvent source de doutes :
Comment défendre ses besoins sans crisper le fournisseur ? Quels leviers utiliser pour obtenir des conditions justes et durables ? Comment rester ferme tout en gardant une relation constructive ?

 Notre approche :

Cette formation est conçue pour vous donner des repères clairs et directement applicables.

Vous y trouverez :

- **Quand négocier ?** → comprendre dans quels cas la négociation est possible et sécurisée juridiquement (commande publique).
- **Comment préparer sa négociation ?** → définir ses objectifs, structurer son argumentaire et anticiper les points sensibles.
- **Quelles méthodes utiliser ?** → techniques simples et éprouvées pour conduire un échange efficace.
- **Comment progresser ?** → mises en situation et cas pratiques pour gagner en confiance et en aisance.

 **Résultat attendu : plus d'assurance, des contrats mieux maîtrisés et des conditions d'achat améliorées.**

ETAPE 1 - APPEL DÉCOUVERTE COACHING / FORMATION (30 MIN) SANS ENGAGEMENT

UN ÉCHANGE INTRODUCTIF DE 30 MINUTES EST PROPOSÉ AVANT TOUT ENGAGEMENT POUR VALIDER ENSEMBLE L'ADÉQUATION ENTRE VOS BESOINS ET LA SOLUTION LA PLUS ADAPTÉE.

ETAPE 2 - VOTRE COACHING "RÉUSSIR VOS NÉGOCIATIONS ACHATS"

2.1 - DIAGNOSTIC

RÉALISATION D'UNE AUTO-ÉVALUATION DE L'AISANCE EN NÉGOCIATION, PARTAGE DE VOS ENJEUX CONCRETS, CLARIFICATION DES OBJECTIFS DE LA SESSION

2.2 - ACTIVER VOS LEVIERS LA DÉMARCHE PAS À PAS (À PARTIR D'1H30)

VOUS DÉCOUVRIREZ LORS D'UN ENTRETIEN ET ÉTAPE PAR ÉTAPE, L'IDENTIFICATION DES FORCES ET POINTS D'AMÉLIORATION, LES TECHNIQUES CLÉS À METTRE EN ŒUVRE, DES CAS PRATIQUE / JEUX DE RÔLE

LES LIVRABLES

- ✓ FICHE DE CADRAGE AVEC OBJECTIFS PERSONNALISÉS ;
- ✓ FICHE MÉTHODOLOGIE DE BASE POUR STRUCTURER VOS NÉGOCIATIONS ;
- ✓ GRILLE DE PRÉPARATION + CHECK-LIST PRATIQUE (EN OPTION) ;
- ✓ PLAN D'ACTION INDIVIDUEL POUR PROGRESSER DURABLEMENT (EN OPTION)
- ✓ UN ACCOMPAGNEMENT DE SUIVI À 6 MOIS ET 1 AN POUR GARANTIR DES RÉSULTATS DURABLES (EN OPTION).



230€ HT

Formule *Boost essentiel

(incluant un audit, un entretien d'1h30 et des livrables)

Ce que vous obtiendrez :

- Fiche de cadrage avec objectifs personnalisés ;
- Repères réglementaires : savoir quand et comment négocier dans le respect du Code de la commande publique (secteur public et pouvoirs adjudicateurs) ;
- Méthodologie de base pour structurer vos négociations ;
- Conseils ciblés pour améliorer vos prochains échanges avec vos fournisseurs.

400€ HT

Formule *Boost impact +

(incluant un audit, un entretien de 3h00 et des livrables)

Ce que vous obtiendrez :

- Tous les éléments de la formule boost essentiel ;
- Méthodologie complétée d'outils pratiques (grille de préparation, check-list) ;
- Mise en pratique à travers un cas concret et une simulation de négociation ;
- Etablissement d'un plan d'action individuel pour progresser durablement.



**Une question ?
Réservez votre appel
découverte gratuit et sans
engagement**
(en cliquant sur le lien en bleu ci-dessous)



[PLANIFIER MON RDV](#)



Expert achat & RSE
www.lumina-achat-conseil.fr



LUMINA ACHAT CONSEIL



ALIGNÉE SUR LES 7 CRITÈRES
DU REFERENCIEL NATIONAL